



„A szó számít, a bizalom kamatozik.”



KÁNTOR PÁL

TULAJDONOS, STRATÉGIAI IGAZGATÓ

Prestige Financial Zrt.

ÉRTÉKPAPÍR KERESKEDELEM, VAGYONKEZELÉS

RÖVIDEN RÓLAM

Több mint 20 éve építünk szakmai hidat a tőke és a bizalom között. Társaságunk, a Prestige Financial Zrt. fő profilja a személyre szabott privát vagyonkezelés és tanácsadás, ahol a hosszú távú stabilitás és az ügyfeleinkkel ápoltt, évtizedes partneri viszony jelenti az igazi értéket. Hiszünk a közösség erejében, az organikus növekedésben és abban, hogy a piaci változásokban is a szakértelem és a higgadság a legbiztosabb iránytű.

Alapítás éve: 2015

Munkatársak száma: 22 fő

Éves árbevétel (2025): 1 Mrd ft

Főbb piacok: Magyarország

Család: nő

Hobbí: vitorlázás, kerékpározás

GYORS PORTRÉ

Egy szó, ami jellemez: Csapatjátékos

Egy könyv, amit mindenkinek ajánlok: George Friedman: A következő 100 év

A legjobb üzleti tanács, amit kaptam: „Aki gyorsan akar haladni az egyedül megy, aki messzire akar jutni az csapatban.”

Kedvenc idézetem: „Aki nem tudja, melyik kikötőbe tart, annak egyetlen szél sem kedvező.” – Lucius Annaeus Seneca

1

Mi volt a meghatározó pillanat vagy történet az életedben, amely a mai utadra terelt?

Pályafutásom a 2008-as globális pénzügyi válság idején indult, ami a legmélyebb víz volt, amit egy fiatal szakember csak elképzelhet. Ez az időszak azonban nemcsak kihívást, hanem páratlan leckét is jelentett: megtanultam, hogyan teremtsünk értéket szilárd szakmai tudással és higgadt portfóliókezeléssel. Hálas vagyok azoknak a mentoroknak, akikről a szakma alapjait elsajátíthattam. Az ekkor szövődött szakmai kapcsolatok máig tartanak; ügyfeleim többsége ma is velem tart azon az úton, amelyet 2015-ben a Prestige Financial Zrt. megalapításával teljesítettünk ki.

2

Mi volt a legnagyobb kihívás, amely vezetőként vagy vállalkozóként formált téged?

Az értékpapír-piac megköveteli a gyors reagálást, de a legnagyobb művészet mégis a piaci zaj kiszűrése. Vezetőként az igazi kihívást egy olyan szakmai műhely kialakítása jelentette, ahol a kollégák nemcsak együtt dolgoznak, hanem hosszú távon támogatják is egymást. Büszkeséggel tölt el, hogy közösségünk az állandóság szigetét jelenti ügyfeleink számára. Nálunk a „ügyfélműhely” nemcsak a pénzügyi hozamokban mérhető, hanem abban a bizalmi légkörben is, amelyben partnereink otthonosan mozognak.

3

Milyen értékek mentén vezeted a vállalkozásodat és az életedet?

Számunkra az „ember” a legfontosabb érték. A Prestige Financial Zrt.-nél a közösség erejében hiszünk, amit a legjobban az a tény igazol, hogy sem ügyfeleink, sem munkatársaink körében nincs fluktuáció. Ez a hűség a legfontosabb szakmai visszajelzés számunkra. Vállalkozásunkat organikus módon, a személyes kapcsolatok és a stabilitás szilárd alapjaira építjük, szem előtt tartva, hogy minden döntésünk mögött valódi emberi sorsok és jövőbeli tervek állnak.

4

Mi a belső motiváció vagy küldetés, amely ma is előre visz?

A mi szakmánkban a bizalom a legértékesebb deviza, hiszen mások megtakarításainak felelős kezelése fokozott érzékenységet igényel. Engem elsősorban a kollégáim és az ügyfeleink töretlen bizalma motivál, különösen a turbulensebb piaci időszakokban. Felelősség és egyben megtiszteltetés segíteni ügyfeleink befektetési döntéseit, akik ezt a bizalmat hosszú távú lojalitással hálálják meg. Ez a kölcsönös megbecsülés az az energiaforrás, amelyért nap mint nap dolgozunk.

5

Mit szeretnél, hogy az emberek tíz év múlva mondjanak rólad?

Azt kívánom, hogy azok a kollégák és ügyfelek, akikkel együtt dolgozok, tíz év múlva is ugyanazzal a bizalommal és szakmai megbecsüléssel tekintsenek rám, mint ma. Számomra az a legnagyobb siker, ha a PRESTIGE név továbbra is az állandóságot, a szakértelmet és a korrektséget jelenti számukra. Ha tíz év múlva is ugyanaz a szakmai közösség áll mögöttem, mint ma, akkor elmondhatom: az utam sikeres volt.

6

Van-e olyan gondolat vagy történet, amelyet fontosnak tartasz még megosztani magadról?

A COVID-19 világválság kitörésekor üzlettársammal egyetlen kérdésre koncentráltunk: nem túlélni, hanem fejlődni akarunk. Egy hét alatt teljesen új működési modellre álltunk át, ami lehetővé tette, hogy ügyfeleinknek a legnehezebb időszakban is értéket teremtsünk. Hobbim, a vitorlázás tanított meg arra, hogy ha változik a szél, a vitorlákat is állítani kell – ezt a rugalmasságot alkalmazzuk a cégvezetésben is. A Prestige Sailing Team egyik alapítójaként pontosan tudom, hogy a siker a csapat összehangolt munkáján múlik. Az ügyfeleink elégedettsége nálunk nem csupán cél, hanem presztízskérdés; ezért valljuk büszkén, hogy „az Ön befektetése a Mi presztízszünk”.

Kapcsolat
és további
információ



www.pfn.hu



kantor.pal@pfn.hu



+36 30 190 7561



facebook.com/PrestigeFinancialZrt.