



„Hiszem, hogy minden sikeres vállalkozás mögött emberi kapcsolatok, bizalom és a közösség ereje áll.”



Fotó: Bodnár Dániel

ZSADONY MÁRTA

TÁRSTULAJDONOS, BNI SELECT
BNI FRANCHISE PARTNER
KÖZÖSSÉGÉPÍTŐ

MINDIG HITTEM AZ EMBEREKBEN

Sokan kérdezik tőlem, honnan ered az a szenvedély, amellyel ma is közösségeket építek.

A válaszom mindig ugyanaz: gyermekkoromból. Egy kis faluban nőttem fel, dolgos, mezőgazdaságból élő családban. Már egészen fiatalon láttam, hogy a becsületes munka nem mindig áll arányban az elismeréssel vagy a megélhetéssel. Akkor döntöttem el, hogy olyan utat szeretnék járni, ahol a saját teljesítményem, a kitartásom és a döntéseim határozzák meg, meddig juthatok.

Van egy gyermekkori emlékem, amely máig elkísér.

A piacon két standunk volt. Mindkettőn ugyanazokat a gyümölcsöket árultuk, mégis édesapám előtt mindig sor állt. Sokáig nem értettem, miért. Később rájöttem: az emberek nemcsak a gyümölcsért mentek hozzá. Ismerte őket, figyelt rájuk, emlékezett a történeteikre, és amikor búcsúztak, mindig tett még egy gyümölcsöt a szatyorba. Ott tanultam meg életem egyik legfontosabb üzleti leckéjét: az emberek elsősorban bizalmat, figyelmet és kapcsolatot keresnek.

Huszonöt évesen lettem vállalkozó, több mint húsz évet töltöttem a pénzügyi világban. Vezetőként emberek százait segítettem fejlődni, nemzetközi csapatokat építettem, több ezer ügyféllel dolgoztam együtt, és számos kiváló vezetőtől tanulhattam. Ezek az évek megtanították, hogy a siker mögött mindig tudatos munka, kitartás és folyamatos fejlődés áll. A legfontosabb felismerésem mégis az volt, hogy a legnagyobb eredmény nem egy sikeres vállalkozás felépítése, hanem embereket segíteni abban, hogy sikeressé váljanak.

2018-ban egyetlen BNI-találkozó új irányt adott az életemnek. Megtaláltam azt a közeget, ahol mindaz, amiben addig hittem, valódi küldetéssé vált. Azóta tizenegy BNI-csoport létrehozásában működtem közre, vállalkozók százait segítettem elindulni ezen az úton, majd Avidor Andrásal közösen életre hívtuk a BNI Select közösséget.

Egy idő után egyetlen kérdés foglalkoztatott: hogyan adhatnánk még többet ennek a közösségnek? Egy reggel megszületett bennem a Summer Select gondolata: hozunk létre egy olyan nyári üzleti fórumot, ahol kiemelkedő vállalkozók inspirálják egymást, kapcsolatokat építenek és együtt gondolkodnak a jövőről. A rendezvény sikere után természetes módon megszületett a Winter Select is. Mára a Summer Select a nyár egyik legkiemelkedőbb üzleti eseményévé vált, amelyet a vállalkozók hónapokkal előre beírnak a naptárukba.

Ha ma megkérdezné valaki, mire vagyok a legbüszkébb, nem a pozíciókat vagy az üzleti eredményeket említeném. Az embereket mondanám. Azokat, akik hittek bennem, és azokat, akiknek én is segíthettem.

Ma már pontosan értem, miért álltak sorban édesapám standjánál. Nem a gyümölcsért mentek vissza újra és újra, hanem az emberért.

Talán egész életemben ezt az egyszerű leckét próbálom továbbadni.

Mindig hittem az emberekből.

Mert a legnagyobb érték nem a mérlegekben vagy a számokban rejlik, hanem az emberi kapcsolatokban.

Az élet új lehetőségeket kínál mindannyiunknak. A kérdés csak az, hogy felismerjük-e őket, és van-e bátorságunk élni velük.

Én mindig azt vallottam: ha hiszel valamiben, ne félj ki nyitni – vagy ha kell, berúgni – azt a bizonyos ajtót.

Mert a legjobb dolgok az életben szinte mindig a komfortzónánkon túl várnak ránk.